

Planning: 30 jours pour créer et vendre votre formation avec Affiliation et Webinaire

<p>01 </p> <p>Regardez le module 1</p>	<p>02 Trouvez votre:</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Thématique <input type="checkbox"/> Niche <input type="checkbox"/> Sujet <input type="checkbox"/> Axe <input type="checkbox"/> Angle <input type="checkbox"/> Titre 	<p>03</p> <p><u>Déterminez les attentes de vos prospects et les éléments essentiels à leurs réussites</u></p>	<p>04</p> <p>Débutez <u>l'argumentaire de vente</u> et créer votre plan de formation</p>	<p>05</p> <p>Préparez le <u>script et support visuel</u> de votre Module 1</p>	<p>06</p> <p><u>Enregistrez et éditez la vidéo</u> de votre Module 1</p>	<p>07</p> <p>Préparez le <u>script et support visuel</u> de votre Module 2</p>
<p>08</p> <p><u>Enregistrez et éditez la vidéo</u> de votre Module 2</p>	<p>09</p> <p>Préparez le <u>script et support visuel</u> de votre Module 3</p>	<p>10</p> <p><u>Enregistrez et éditez la vidéo</u> de votre Module 3</p>	<p>11</p> <p><u>Créez votre compte Learnybox</u>, créez une formation et héberger les vidéos de formation.</p>	<p>12 </p> <p>Regardez le module 2 (puis commencer la création de votre aimant à prospect)</p>	<p>13</p> <p><u>Créez votre aimant à prospect</u> (emails, ebook ou vidéo)</p>	<p>14</p> <p><u>Créez votre tunnel de vente</u> de type « Offre promotionnel » et modifier les pages : « inscription » et « confirmation d'inscription »</p>
<p>15</p> <p><u>Finissez l'argumentaire de vente et le script de la page de vente ou vidéo de vente</u></p>	<p>16</p> <p><u>Modifiez la page de vente</u> ou enregistrez et mettez en ligne la vidéo « vente »</p>	<p>17</p> <p>Configurez les moyens de paiements, modifiez les pages « commande » et « confirmation de commande » <i>facultatif : ajouter un upsell sur la page « confirmation de commande » ex : coaching</i></p>	<p>18</p> <p><u>Personnalisez les séquences d'email automatique</u> : prospect, client, abandon de panier</p>	<p>19</p>	<p>20</p> <p><u>Finissez l'automatisation du tunnel de vente avec la checklist puis tester le tunnel.</u></p>	<p>21 </p> <p>Regardez le module 3</p>
<p>22 </p> <p>Regardez les vidéos Bonus 🧐</p>	<p>23</p> <p>Créez une affiliation et créez des outils promotionnels (voir Vidéo BONUS)</p>	<p>24</p> <p>Créez un webinar : information + vente (voir Vidéo BONUS) Planifier pour dimanche</p>	<p>25</p> <p>Cherchez et contacter 10 <u>partenaires stratégiques potentiels</u> (Ils invitent leurs prospects pour 50% de commission)</p>	<p>26</p> <p>Cherchez et contacter 10 <u>partenaires stratégiques potentiels</u> supplémentaire (Ils invitent leurs prospects pour 50% de commission)</p>	<p>27</p> <p>Envoyez des emails pour Motiver les partenaires et les prospects inscrits pour le Webinar</p>	<p>28</p> <p>Faire le webinar Live : information + vente + question réponse avec les prospects des affiliés</p>
<p>29</p> <p>Envoyez des emails pour voir le replay du Webinar et profiter de l'offre spécial</p>	<p>30</p> <p>Répondez à ceux qui n'ont pas réussi à payer et accueillir les nouveaux clients.</p>	<p>EXTRA</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Organisez d'autres Webinaires <input type="checkbox"/> Continuez à aider vos partenaires dans la promotion de vos formations <input type="checkbox"/> Cherchez d'autres partenaires 	<p>EXTRA</p>	<p>EXTRA</p>	<p>EXTRA</p>	<p>EXTRA</p>